

TESSERA

MARKET ENTRY & LOCALISATION

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИ СЛОЖНЫЕ ПРОДУКТЫ
ТРЕБУЮТ ОСОБОГО ПОДХОДА.

Мы разрабатываем стратегию выхода на рынок
и управляем её реализацией.

Россия → ОАЭ · GCC



Tessera

один элемент мозаики.

Нужные элементы. Точное сочетание.
Один маршрут на рынок.

ОАЭ КАК РЫНОК. ОАЭ КАК ПЛАТФОРМА ДЛЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РОСТА.

TESSERA определяет модель выхода на рынок с учётом особенностей технологии, продукта и коммерческих целей заказчика.

■ МАРШРУТ 01

ПРЯМОЙ ВЫХОД НА РЫНОК

Россия → Рынок ОАЭ

Оценка рыночного спроса · Регуляторные требования · Локальные партнёры · Заказчики · Дистрибуция

Результат: выстроенный коммерческий маршрут на рынок ОАЭ.

■ МАРШРУТ 02

ЛОКАЛИЗАЦИЯ И РЕГИОНАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ

Россия → Локализация в ОАЭ → Рынки GCC

Трансфер технологий · Локализация производства / сборки · Подтверждение происхождения товара из ОАЭ · Пути выхода на региональные рынки

Результат: локализация производства или технологий в ОАЭ с перспективой выхода на рынки GCC.

Два маршрута. Один ответственный партнёр по управлению проектом.

МЫ УПРАВЛЯЕМ ВСЕМ МАРШРУТОМ: ОТ ПРОДУКТА ИЛИ ТЕХНОЛОГИИ ДО РЫНКА.

TESSERA избирательно работает с технологическими и промышленными компаниями, выходящими на рынок ОАЭ и стран GCC.



**Каждый проект имеет согласованную коммерческую цель.
TESSERA управляет процессом её достижения.**

Избирательный отбор проектов · Единый проектный мандат · Комплексное управление проектом на всех этапах

ТАМ, ГДЕ ТЕХНОЛОГИИ ПЕРЕХОДЯТ В ПРОМЫШЛЕННУЮ РЕАЛИЗАЦИЮ.

■ ПЕРЕДОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ И КОМПОЗИТЫ

Композиты · Углеродные материалы ·
Специальные материалы · Компоненты

■ АВИАЦИОННЫЕ И КОСМИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

Материалы · Компоненты ·
Производственные технологии

■ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ И ПРОМЫШЛЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Оборудование · Компоненты · Технологии
переработки · Промышленные системы

■ МЕДИЦИНСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ И НАУКИ О ЖИЗНИ

Медицинские изделия · Протезирование ·
Реабилитационные системы · Диагностика
· Геномика

■ ПРОМЫШЛЕННЫЕ ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ТРАНСФЕР ТЕХНОЛОГИЙ

Промышленное ПО · Автоматизация ·
Промышленный ИИ · Технологические
процессы

От готовой продукции до компонентов, материалов, ноу-хау и трансфера технологий.

ЕДИНЫЙ ПРОЕКТ. ЧЁТКОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РОЛЕЙ И ОТВЕТСТВЕННОСТИ.

TESSERA координирует проект, а ключевые бизнес-решения остаются за заказчиком.

■■■ 01

TESSERA

Руководство проектом
Структура выхода на рынок
Координация партнёров
Управление реализацией

■ 02

КОМАНДА ЗАКАЗЧИКА

Техническая экспертиза
Коммерческие решения
Внутренние ресурсы
Ключевые согласования

■ 03

ПРОФИЛЬНЫЕ ПАРТНЁРЫ

Регуляторика и право
Инженерно-технические услуги
Локальные операции
Экспертиза по рынку

Согласованный объём работ. Контрольные этапы. Прозрачная ответственность.

Единый план проекта. Полная прозрачность хода работ и коммерческих условий.

ИЗБИРАТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД. ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭКСПЕРТИЗА. ПРОЗРАЧНОСТЬ.

■ 01

ИЗБИРАТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД

Мы берём проекты с убедительным рыночным потенциалом и реалистичным маршрутом реализации.

■ 03

УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТОМ

Согласованные цели, контрольные этапы и скоординированная реализация.

■ 02

МЕЖДИСЦИПЛИНАРНАЯ ЭКСПЕРТИЗА

Мы объединяем технических, коммерческих, финансовых, регуляторных и институциональных участников.

■ 04

ПРОЗРАЧНОСТЬ НА КАЖДОМ ЭТАПЕ

Профильные партнёры известны заказчику. Роли, ответственность и коммерческие условия определены.

Все участники проекта, их роли и зоны ответственности прозрачны для заказчика.
TESSERA обеспечивает координацию и управление реализацией.

НА СТЫКЕ ДВУХ ДЕЛОВЫХ СРЕД

▫ РОССИЯ

Инженерные и научные компетенции
Передовые технологии
Промышленная экспертиза
Конкурентоспособная себестоимость производства

■■■ TESSERA

Стратегия выхода на рынок
Согласование коммерческих интересов
Подбор партнёров
Регуляторная координация
Управление проектом
Реализация

▫ ОАЭ / GCC

Капитал и инфраструктура
Локализация производства
Спрос на технологии
Возможности региональных рынков

Мы понимаем особенности технологий и требования рынков, на которые они выходят.

TESSERA согласует интересы сторон, подбирает партнёров и управляет реализацией проекта.



■ ■ ■ ОСНОВАТЕЛЬ И УПРАВЛЯЮЩИЙ ПАРТНЁР

TESSERA

НАТАЛЬЯ А. НОВИКОВА

Более 20 лет опыта в коммерциализации технологий, развитии международных рынков и управлении бизнес-проектами.

Более 20 лет

Создание международных рынков, коммерциализация и стратегический рост

Более 40 проектов

Проекты НИОКР и коммерциализации в области перспективных композитов и промышленных технологий

56 стран

Международная дистрибуция и развитие рынков медицинских технологий

5 000+ / 135+

Клиентов / национальностей за первый год работы медицинского бизнеса в Дубае, созданного с нуля

ЭЛ. ПОЧТА ↗

novikovanataly@me.com

LINKEDIN ↗

[Natalia A. Novikova](#)

САЙТ ↗

novikovanataly.com

WHATSAPP ↗

[+971 56 300 7535](https://wa.me/971563007535)